

Dein

UNABHÄNGIG | INDIVIDUELL | EINZIGARTIG

CREATIV

Lab

Seminare 2025_26

Badplanung &
Badverkauf



Herzlich willkommen in der Welt von "Dein Creativ Lab" - der Ausbildungsplattform für Badplanung und Badverkauf!

Mach mehr aus deiner Badberatung – mit Seminaren, die bewegen!

Ob du gerade erst loslegst oder schon längst Profi bist: Unsere Seminare bringen frischen Wind in deine Badplanung und deinen Verkauf. Hier bekommst du das Know-how, um nicht nur funktionale, sondern faszinierende Bäder zu gestalten – mit Stil, Story und Strategie.

In kleinen Gruppen, mit viel Praxis und 30 Jahren Erfahrung im Rücken, zeigen wir dir die neuesten Trends, kreative Techniken und Werkzeuge für deinen perfekten Workflow.

Highlights 2026:

- „Die hohe Kunst der Badgestaltung“ – das neue 2-Tages-Seminar für alle, die Räume mit Seele erschaffen wollen.
- „Out of the Box“ – unser Onlineseminar für zuhause, inklusive der innovativen Beratungsbox.
- "Gamechanger" – unsere große Jahresauftaktveranstaltung im Januar 2026, einmal im Norden und einmal im Süden. Hol dir den Push fürs neue Jahr und bring dein Badgeschäft auf das nächste Level!
- Und wieder im Programm: Unsere exklusive Reise zur Salone del Mobile nach Mailand – ein Design-Feuerwerk für echte Bad-Enthusiasten. Achtung: Die Plätze sind begrenzt – schnell sein lohnt sich!

Let's create bathrooms that wow – wir freuen uns auf dich!


Tanja Maier-Römlein


André Höbing

Mit einem Klick auf das Bild landest Du direkt beim passenden Seminar – und erhältst alle Infos auf einen Blick!



Seite 4-7



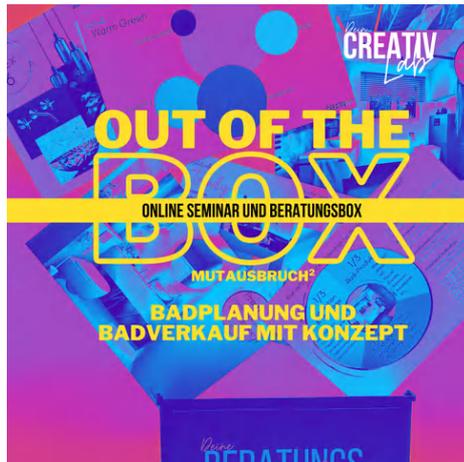
Seite 8-13



Seite 14-17



Seite 18-21



Seite 21-23



Seite 24-27



Seite 28-31



Seite 32-36



Seite 37-40

JAHRESAUFTAKT 2026

GAMECHANGER

Bring Dein Badgeschäft auf das nächste Level



15. Januar 2026
Rödinghausen

29. Januar 2026
Backnang

Dein **CREATIV** Labs



Jahresauftakt 2026

Gamechanger – Bringe dein Badgeschäft auf das nächste Level

Wir starten gemeinsam ins neue Jahr – mit frischen Impulsen, starken Ideen und echten „Gamechangern“ für die Welt der Badplanung und des Verkaufs.

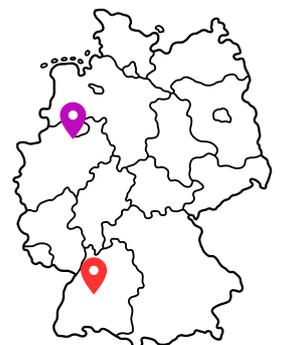
Sei dabei, wenn wir in inspirierender Atmosphäre die Trends, Tools und Themen präsentieren, die dein Business 2026 wirklich voranbringen.

Das erwartet dich:

- Künstliche Intelligenz (KI) – verständlich erklärt und praxisnah gedacht: Wie du mit KI Prozesse optimierst, Zeit sparst und deine Beratung auf ein neues Level hebst.
- Kundenglück als USP – wie echte Begeisterung entsteht und warum emotionale Erlebnisse im Verkauf heute der Unterschied sind.
- be-free Bäder – entdecke neue Perspektiven auf barrierefreie und zukunftsorientierte Badgestaltung.
- Podiumsrunden mit Vordenkern & Macher:innen
- Messe-Area mit spannenden Neuheiten aus der Industrie
- Austausch mit Kollegen aus ganz Deutschland

Freu dich auf eine Veranstaltung, die inspiriert, vernetzt und bewegt.
Jetzt anmelden und deinen Platz sichern – die Teilnehmerzahl ist begrenzt!

Datum	15.01.2026	29.01.2026
Uhrzeit	8.30 - 17.30 Uhr	8.30 - 17.30 Uhr
Ort	 Forum 26 Industriestraße 58 32289 Rödinghausen	 Wohnwerk Winnender Straße 17 71522 Backnang



JAHRESAUFTAKT 2026

GAMECHANGER

Bring Dein Badgeschäft auf das nächste Level

AGENDA



08.30 - 09.00 Uhr	Ankunft & Warm Up
09.00 - 9.10 Uhr	Begrüßung
09.10 - 9.30 Uhr	90 Sekunden Hersteller Pitch - Teil 1
09.30 - 10.15 Uhr	Smart statt kompliziert: KI im Überblick André Höbing
10.15 - 11.00 Uhr	KI im Handwerk und Digitalisierung mit Herz digitaleshandwerk.rocks
11.00 - 11.15 Uhr	Pause
11.15 - 12.00 Uhr	Pro & Contra - KI im Unternehmen - Mehrwert oder Spielerei? Moderation: Dennis Jäger, SBZ
12.00 - 12.20 Uhr	90 Sekunden Hersteller Pitch - Teil 2
12.20 - 14.15 Uhr	Mittagsimbiss Kommunikation an den Hersteller-Ständen
14:15 - 15:00 Uhr	Vom Muss zum Must-Have: Barrierefreie Bäder mit Stil und Seele Tanja Maier-Römlein
15:00 - 15:45 Uhr	DIY oder abgeben? Marketing im Handwerk: Selber machen oder Profis ranlassen? Moderation: Dennis Jäger, SBZ
15:45 - 16:30 Uhr	Kundenglück als Alleinstellungsmerkmal - Badverkauf, der allen Spaß macht! Jan Steffen Adlunger, shk-aktiv ²
16:30 - 17:30 Uhr	Kommunikation an den Hersteller-Ständen Verabschiedung



ANMELDUNG

Hiermit melde ich mich/uns verbindlich zur Jahresauftaktveranstaltung 2026 an.

Teilnahmegebühr **249,-€ pro Teilnehmer zzgl. MwSt.**
 In der Teilnahmegebühr sind Verpflegung und Getränke enthalten.

15.01.2026 **Forum 26 | Industriestraße 58 | 32289 Rödinghausen**

29.01.2026 **Wohnwerk | Winnender Straße 17 | 71522 Backnang**

DAS KLEINGEDRUCKTE:

Eine Stornierung ist bis 12 Wochen vor dem Seminar kostenfrei möglich. Bei späterer Stornierung werden 75% der Seminargebühr berechnet. Bei Stornierung innerhalb von 14 Tagen vor dem Seminar wird die gesamte Seminargebühr berechnet. Die Rechnungsstellung erfolgt 6 Wochen vor der Veranstaltung. Falls die Trainer durch Gründe, die sie nicht zu verantworten haben (z.B. Krankheit/Lockdown), verhindert sind, wird ein Nachholtermin vereinbart. Als Verbandsmitglied erhältst Du einen Sonderrabatt von 5%.

DEINE KONTAKTDATEN:

Firma Adresse Ort	
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	
Optional: Verband Mitgliedsnummer	

Ort / Datum

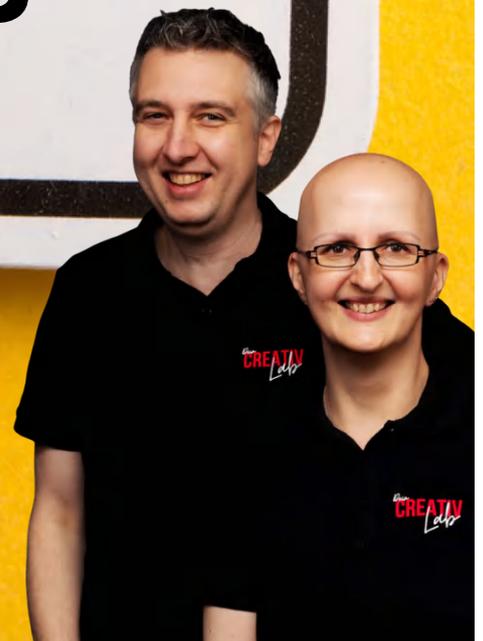
Unterschrift / Stempel

Deine Anmeldung schicke einfach per Mail an tanjamaier@baddesign-tanjamaier.de oder a.hoebing@o-s-a.de

Die Badplanungs- Akademie

Intensive Ausbildung rund um Badplanung und
Badverkauf für Quereinsteiger und neue
Badverkäufer.

6 Module
12 Seminartage
1 Ziel





Komplettausbildung zum Badplaner

„Intensivkurs - Badplanung für Einsteiger“

Auf die Planung kommt es an. Neben der verkäuferischen Leistung ist der fachliche Umgang mit dem Raum, dem Lebensraum Bad, ein elementarer Erfolgsfaktor.

Die Planung von Bädern gehört zur Kernkompetenz jedes Badverkäufers.

Neue Mitarbeiter und Quereinsteiger benötigen sowohl Fachwissen als auch eigene Planungserfahrungen.

Während der umfangreichen Ausbildung erlernen die Teilnehmer, worauf es bei der Gestaltung von Bädern ankommt und wie die Wünsche der Kunden realistisch umgesetzt werden können.

Von den Grundlagen über kreative Planungen bis hin zur Lichtplanung bietet dieser Kurs eine umfangreiche Fortbildung für alle neuen Badverkäufer im Handel und im Handwerk.

Alle Module verfügen über einen hohen Anteil praktischer Workshops. Jeder Teilnehmer erhält zu jedem Modul ein umfangreiches Handout sowie die innovative Bad-Beratungsbox.

Die Seminare finden in kleiner Gruppe mit 12-15 Teilnehmern statt.

Alle Termine im Überblick:

Kurs 1_2026

Kurs 2_2026/27

Termine	Modul 1 Modul 2 Modul 3 Modul 4 Modul 5 Modul 6	04.-05. März 2026 28.-29. April 2026 20.-21. Mai 2026 17.-18. Juni 2026 15.-16. Juli 2026 17.-18. September 2026	09.-10. September 2026 07.-08. Oktober 2026 10.-11. November 2026 20.-21. Januar 2027 18.-19. Februar 2027 15.-16. April 2027
Uhrzeit	Tag 1 Tag 2	9:00 - 17:00 Uhr 8:00 - 16:00 Uhr	9:00 - 17:00 Uhr 8:00 - 16:00 Uhr
Ort		Seminarraum & Hotel: Hotel Sonne, Neuendettelsau	Seminarraum: Forum 26, Rödinghausen Hotel: van der Falk Hotel, Melle

Seminar- inhalte

Dein
CREATIV
Labs

DIE AKADEMIE FÜR *creative* BÄDER
UNABHÄNGIG | INDIVIDUELL | EINZIGARTIG



Modul 1: Grundlagen der Badplanung

Im Modul 1 werden die Grundlagen für die Erstellung von Badplanungen gelegt. Worauf ist bei der Planung von Bädern zu achten? Wie wird ein Aufmaß erstellt und was ist eine Raumanalyse? Welche Mindestabstände und Maße müssen im Bad berücksichtigt werden?

Die Zusammenstellung eines kompletten Bades ist ebenso Bestandteil des ersten Moduls wie die Erstellung erster selbständiger Grundrissplanungen.

Trainer: Tanja Maier-Römlein & André Höbing

Tag 1: Grundlagen der Badplanung Teil 1

- Geschichte des Bades
- Pläne lesen und verstehen
- Arbeiten mit verschiedenen Maßstäben
- Workshop Aufmaß
- Raumanalyse

Tag 2: Grundlagen der Badplanung Teil 2

- Mindestabstände und Bewegungsfläche
- Produktgruppen
- Zusammenstellung und Ausstattung eines Bades
- Arbeiten mit Checklisten
- Workshop: Grundrissplanung



Modul 2: Langweilig können andere besser | Kleine Bäder GROSS geplant

Welche Informationen benötige ich, über meinen Kunden und welche Fragen muss ich stellen um eine perfekte Badplanung zu erstellen? Der Dreh- und Angelpunkt für jede Badplanung ist die Bedarfsanalyse.

Mit außergewöhnlichen Badplanungen können wir uns von der Masse absetzen. Im Modul 2 werden die Erfahrungen aus dem ersten Modul vertieft und erweitert.

Welche Herausforderungen müssen in kleinen Räumen gemeistert werden? Welche Maße müssen eingehalten werden, um den Raum nutzen zu können? In praktischen Übungen lernen die Teilnehmer kleine Bäder zu gestalten.

Trainerin: Tanja Maier-Römlein

Tag 1: Langweilig können andere besser

- Bedarfsanalyse
- Was ist Langweilig?
- Was macht Bäder aufregend?
- Workshop: planen von aufregenden Bädern

Tag 2: Kleine Bäder GROSS geplant

- Wann sprechen wir von kleinen Bädern?
- Tipps und Tricks für die Planung von kleinen Bädern
- Raumzonen intelligent nutzen
- Workshop: planen von kleinen Bädern

Seminar- inhalte

Dein
CREATIV
Labs

DIE AKADEMIE FÜR *creative* BÄDER
UNABHÄNGIG | INDIVIDUELL | EINZIGARTIG



Modul 3:

Budget, Workflow & Kundentypen | Licht an! Lichtplanung im Bad

Am ersten Seminartag steht der Kunde im Mittelpunkt. Welche unterschiedlichen Kundentypen gibt es? Wie stimme ich das Budget mit dem Kunden ab und wie sieht der optimale Workflow im Badverkauf aus? Der Einsatz der Beratungsbox und die Arbeitsweise mit Checklisten ist ein weiterer Baustein dieses Moduls.

Die Beleuchtung im Bad hat in den letzten Jahren an großer Bedeutung gewonnen. Doch was muss bei einer Lichtplanung beachtet werden? Wie kann die Lichtplanung einfach in die Badplanung integriert werden. In diesem Seminar erhalten Sie einen Einblick in die Kunst der Lichtplanung im Bad. In Workshops wird die Lichtplanung direkt praktisch eingesetzt.

Trainer: André Höbing

Tag 1:

Budget, Workflow & Kundentypen

- Kundentypen. Wer ist mein Kunde?
- Budget Bad
- Workflow Badverkauf
- Arbeiten mit Checklisten
- Workshop: Badplanung nach Budgetvorgabe

Tag 2:

Licht an! Lichtplanung im Bad

- Grundlagen Licht
- Lichtbereiche im Bad
- Fehler bei der Lichtplanung
- elektrische Schutzbereiche
- Workshop: Lichtplanung



Modul 4:

Barrierefrei trifft auf Design | Badplanung INTENSIV

Viele unserer Kunden wünschen sich ein komfortables Bad ohne Barrieren. Die Planung von barrierefreien und barrierearmen Bädern wird in den kommenden Jahren immer wichtiger werden. Worauf ist zu achten? Welche Unterschiede in der Ausstattung gibt es? Am ersten Tag erleben die Teilnehmer in einem praktischen Workshop unterschiedliche Beeinträchtigungen.

Mit welchen Ängsten werden wir konfrontiert und wie gehen wir damit um? Der zweite Tag ist ein aktiver praxisorientierter Planungstag. Hier wird alles bisher erlernte in unterschiedlichen Planungen umgesetzt.

Trainerin: Tanja Maier-Römlein

Tag 1:

Barrierefrei trifft auf Design

- Einblicke in die DIN 18040 Teil 2
- Erkrankungen kennenlernen und erleben
- Umgang mit Ängsten
- Workshop: Bäder ohne Barrieren gestalten
- Einstieg in die Körpersprache

Tag 2:

Badplanung INTENSIV

- Planung und Analyse von unterschiedlichen Grundrissen
- Umsetzung von unterschiedlichsten Kunden- und Raum-Anforderungen in den Planungen?

Seminar- inhalte

Dein
CREATIV
Labs

DIE AKADEMIE FÜR *creative* BÄDER
UNABHÄNGIG | INDIVIDUELL | EINZIGARTIG



Modul 5: Material & Moodboard | Die Macht der Farbe

Der Umgang mit Farbe, Materialien und Werkstoffe sind ein weiterer wichtiger Baustein für erfolgreiche Badplaner. Wie kann Farbe in der Planung eingesetzt werden? Welche Farben und Materialien harmonisieren miteinander? Durch den Einsatz von Moodboards begeistern wir unsere Kunden. Was ist bei der Erstellung eines Moodboards zu beachten und wie kann dieses unkompliziert in den Beratungsprozess integriert werden. Wir zeigen wie mit dem geschickten Umgang von Materialien und Farben ein Wettbewerbsvorteil entsteht.

Trainer: André Höbing

Tag 1:

Material & Moodboard

- Materialien und ihre Eigenschaften
- Grundlagen Fliese
- Kundenbegeisterung durch Moodboards
- Workshop: Moodboard

Tag 2:

Die Macht der Farbe

- Grundlagen Farbe
- Farbwirkung im Raum
- Workshop: Gestaltung mit Farbe
- Farbpsychologie in der Badplanung
- farbige Bäder gestalten



Modul 6: Abschlussprüfung | aktuelle Trends, Design und Premiumverkauf

Im sechsten Modul stellen alle Teilnehmer Ihre erlernten Fähigkeiten unter Beweis. In einer Abschlussarbeit präsentieren Sie eine komplette Bad- und Lichtplanung inklusive eines Moodboards.

Zum Abschluss der Seminarreihe findet am letzten Tag ein Trendworkshop statt. Was sind die aktuellen Megatrends? Welche neuen Produkte und Materialien sind derzeit besonders angesagt?

In aktuellen Trendplanungen werden die Trends in realistische Bäder übertragen.

Trainer: Tanja Maier-Römlein & André Höbing

Tag 1:

Abschlussprüfung

- Präsentation der Prüfungsarbeiten
- Jeder Teilnehmer präsentiert eine umfangreiche Planung inklusive Moodboard

Tag 2:

aktuelle Trends, Design und Premiumverkauf

- Trendscout - aktuelle Trends im Bad
- Designverständnis erlernen
- Herausforderungen im Premiumverkauf

Badplanungs-Akademie

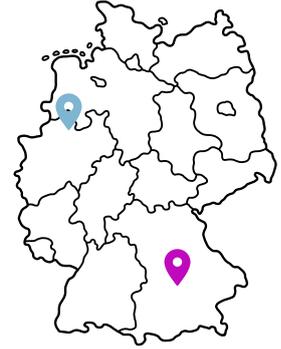
Hiermit melde ich mich/uns verbindlich zur Badplanungs-Akademie an.

Teilnahmegebühr: 3.900,- € pro Teilnehmer zzgl. MwSt.

September 25 - März 26 - Rödinghausen (bei Osnabrück)

März 26 - September 26 - Neuendettelsau (bei Nürnberg)

September 26 - März 27 - Rödinghausen (bei Osnabrück)



In der Seminargebühr ist ein umfangreiches Handout, die innovative Bad-Beratungsbox sowie die Verpflegung inkl. Abendessen am ersten Seminartag enthalten. Bei mehreren Teilnehmern pro Firma erhältst Du einen Nachlass von 10%.

Eine Ratenzahlung ist auf Anfrage möglich.

Die Seminarreihe wird durchgeführt wenn die Mindestteilnehmerzahl erreicht ist.

Hotelübernachtung Neuendettelsau

98,- € pro Nacht im Einzelzimmer

Hotelübernachtung Rödinghausen

120,- € pro Nacht im Einzelzimmer

Ich benötige eine Hotelübernachtung:

am Vortag des Seminares

zwischen Seminartag 1 und 2

DEINE KONTAKTDATEN:

Firma Adresse Ort	
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	

Ort / Datum

Unterschrift / Stempel

**Deine Anmeldung schicke einfach unterschrieben an:
info@deincreativlab.de**

WEITERE INFORMATIONEN:

Nach Deiner Anmeldung erhältst Du eine kurze Bestätigung. Zwei Wochen vor dem Seminartermin folgt eine Mail mit allen weiteren Informationen zum Hotel, den Seminarzeiten etc.

Solltest Du Fragen haben spreche uns gerne jederzeit an.

DAS KLEINGEDRUCKTE:

Eine Stornierung ist bis 12 Wochen vor dem Seminar kostenfrei möglich. Bei späterer Stornierung werden 75% der Seminargebühr berechnet. Bei Stornierung innerhalb von 14 Tagen vor dem Seminar wird die gesamte Seminargebühr berechnet. Die Rechnungsstellung erfolgt 6 Wochen vor dem Seminar. Die Übernachtungskosten sind direkt im Hotel zu zahlen. Bei den angegebenen Übernachtungskosten handelt es sich um einen Durchschnittspreis. Dieser kann zwischen den Terminen variieren.

Falls die Trainer durch Gründe, die sie nicht zu verantworten haben (z.B. Krankheit/Lockdown), verhindert sind, wird ein Nachholtermin vereinbart.

Die hohe Kunst der BADGESTALTUNG

Kreativität in Planung und Vertrieb

Feng Shui

Design trifft Kunst

Kommunikation

Präsentation

Körpersprache



Die hohe Kunst der Badgestaltung

Ein Bad ist längst mehr als ein funktionaler Raum – es ist Ausdruck von Persönlichkeit, Ort der Regeneration und gestalterisches Statement zugleich. Das zweitägige Seminar „Die hohe Kunst der Badgestaltung“ richtet sich an Planer, Gestalter und Verkaufsprofis, die Bäder mit Tiefgang, Ästhetik und Feingefühl entwickeln möchten. Dabei steht der Mensch im Mittelpunkt: seine Bedürfnisse, sein Stil – und seine emotionale Reise durch den Planungsprozess.

Im Zentrum des ersten Seminartages steht die Verbindung von Gestaltung und Gefühl. Mit dem Thema „Feng Shui trifft Funktion“ tauchen wir ein in die energetische Qualität von Grundrissen und lernen, wie Harmonie und Klarheit von Anfang an in der Planung spürbar werden. Im Anschluss begeben wir uns auf eine kreative Reise: „Design trifft Kunst“ zeigt, wie gestalterische Techniken aus der Kunstwelt auf die Badgestaltung übertragen werden können – inspirierend, praxisnah und überraschend anders.

Der zweite Tag rückt den Menschen stärker in den Fokus. Unter dem Motto „Kommunikation mit Tiefgang“ erforschen wir die Kunst des Zuhörens und entdecken, wie wir Kunden besser verstehen und Konflikte frühzeitig vermeiden. Mit neuen digitalen Tools wie Canva oder KI-Anwendungen erleben wir, wie moderne Präsentationen begeistern und Vertrauen schaffen. Den Abschluss bildet die intensive Auseinandersetzung mit verschiedenen Kundentypen – denn wer seine Zielgruppen genau kennt, plant zielgerichteter, berät empathischer und verkauft mit mehr Erfolg.

Das Seminar verbindet Inspiration, Handwerkskunst und Beratungskompetenz auf höchstem Niveau – für alle, die nicht einfach nur planen, sondern Räume erschaffen möchten, die bleiben.



AGENDA

Feng Shui

Erlebe, wie du mit den Prinzipien des Feng Shui neue Balance in die Badplanung bringst. Du lernst, Räume so zu gestalten, dass Energie fließt – und das ganz ohne Esoterik, sondern mit architektonischem Feingefühl.

Design trifft Kunst

Lass dich inspirieren! Wie werden Bäder zu echten Kunstwerken? In interaktiven Impulsen und praktischen Übungen erprobst du neue Herangehensweisen, transferierst Farb- und Formwelten in Grundrisse – und wirst selbst zum Künstler deiner Planung.

Neue Konzepte im Vertrieb - Präsentieren mit Wirkung

Von Canva bis KI: Du bekommst Einblicke in digitale Werkzeuge, die deine Beratung und Angebotspräsentation modern, verständlich und begeisternd machen. Wie du in kürzester Zeit überzeugst – und im Kopf bleibst.

Kundentypen

Nicht jeder Kunde tickt gleich. Doch wer ihn wirklich versteht, plant treffsicherer und verkauft besser. In diesem Modul analysierst du Kundentypen, entwickelst Persona-Profile und bekommst praxisnahe Ansätze für die zielgruppengerechte Ansprache.

Kommunikationskonflikte vermeiden

Wie erkenne ich unausgesprochene Kundenwünsche? Was tun, wenn Erwartungen kollidieren? Wir analysieren Gesprächsdynamiken, trainieren aktives Zuhören und lernen Tools zur Konfliktvermeidung, die wirklich funktionieren.

Körpersprache intensiv

Dein Körper spricht mit – immer. Lerne Körpersprache bei dir und deinem Gegenüber gezielt wahrzunehmen, richtig zu deuten und bewusst einzusetzen. Für mehr Präsenz, mehr Vertrauen und eine empathischere Beratung.

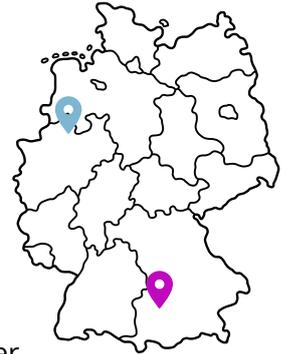
Die hohe Kunst der Badgestaltung

Hiermit melde ich mich/uns verbindlich zum Seminar "Die hohe Kunst der Badgestaltung" an.

Teilnahmegebühr: 950,- € pro Teilnehmer zzgl. MwSt.

10.-11.03.26 - Forum 26, Rödinghausen bei Osnabrück

26.-27.11.26 - Elaya Hotel, Augsburg



In der Seminargebühr ist ein umfangreiches Handout sowie die Verpflegung inkl. Abendessen am ersten Seminartag enthalten.

Hotelübernachtung Rödinghausen

115,- € pro Nacht im Einzelzimmer

Hotelübernachtung Augsburg

129,- € pro Nacht im Einzelzimmer

Ich benötige eine Hotelübernachtung:

am Vortag des Seminares

zwischen Seminartag 1 und 2

DEINE KONTAKTDATEN:

Firma Adresse Ort	
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	

Ort / Datum

Unterschrift / Stempel

Deine Anmeldung schicke einfach unterschrieben an:
info@deincreativlab.de

WEITERE INFORMATIONEN:

Nach Deiner Anmeldung erhältst Du eine kurze Bestätigung. Zwei Wochen vor dem Seminartermin folgt eine Mail mit allen weiteren Informationen zum Hotel, den Seminarzeiten etc. Solltest Du Fragen haben spreche uns gerne jederzeit an.

DAS KLEINGEDRUCKTE:

Eine Stornierung ist bis 12 Wochen vor dem Seminar kostenfrei möglich. Bei späterer Stornierung werden 75% der Seminargebühr berechnet. Bei Stornierung innerhalb von 14 Tagen vor dem Seminar wird die gesamte Seminargebühr berechnet. Die Rechnungsstellung erfolgt 6 Wochen vor dem Seminar. Die Übernachtungskosten sind direkt im Hotel zu zahlen.

Falls die Trainer durch Gründe, die sie nicht zu verantworten haben (z.B. Krankheit/Lockdown), verhindert sind, wird ein Nachholtermin vereinbart.

OUT OF THE BOX

MUT AUSBRUCH²

**BADPLANUNG UND
BADVERKAUF MIT KONZEPT**





Badplanung und Badverkauf in einer neuen Dimension! Begeistere Deine Kunden mit der innovativen Bad-Beratungsbox.

Hebe Dich von Deinen Mitbewerbern ab, indem Du Deine Kunden anders als andere mit den innovativen Beratungskarten emotional abholst und begeisterst. In diesem Seminar erhältst Du ein denkbar einfaches Werkzeug, um möglichst effektiv die wichtigsten Fragen zu klären.

Ermittle in wenigen Minuten das Budget für Bad & Gäste-WC sowie für die Teilsanierung von Bädern. Richte Deine Beratung und Badplanung gezielt auf die Wünsche Deiner Kunden aus.

Der Umgang mit Farben und die Auswahl von Materialien sind ebenso Bestandteil des Trainings wie die Badplanung für Kunden mit Handicaps und Krankheiten. Ergänzt werden diese Themen um die wichtigsten Punkte zur Lichtplanung.

Zum Abschluss erhalten die Teilnehmer den MUTINDEX sowie einen Einblick in die aktuellen Badtrends 2025.

In der entspannten Atmosphäre einer kleinen Seminargruppe werden diese Themen intensiv beleuchtet.

Das Seminar richtet sich an Badplaner und Badverkäufer aus Handwerk und Handel, die Lust auf ein innovatives Beratungstool haben.

Der Austausch mit Kolleginnen und Kollegen aus ganz Deutschland macht dieses Seminar zu einem Highlight für jeden Badplaner.

Jeder Teilnehmer erhält ein umfangreiches Handout sowie die innovative Bad-Beratungsbox.

OUT OF THE BOX

MUTAUSBRUCH²

**BADPLANUNG UND
BADVERKAUF MIT KONZEPT**

Dein
CREATIV
Labs

AGENDA

Badplanung & Badverkauf mit Konzept

- Kundenbegeisterung mit der innovativen Beratungsbox

Budget Bad & Gäste-WC

- Lohnt sich der Kunde?
- Die wichtigste erste Stunde - Budgetabstimmung leicht gemacht

Teilsanierung

- Teilsanierung - guter Umsatz und Planungssicherheit
- Unterschiede zwischen Teilsanierung und Pimp Dein Bad

Mut-Index

- Finde heraus wie mutig Deine Kunden sind.
- Badplanung angepasst auf den Mutpunkt Deines Kunden

Die Macht der Farbe

- Außergewöhnliche Kombinationen mit Farbe
- Neutrale Farbtöne als Wundermittel
- Die Macht der Farben
- Workshop: Badplanung mit Material und Farbe

Stilwelten & die Kunst der emotionalen Präsentation

- Emotionaler Badverkauf in Perfektion mit Angebotspräsentation, Moodboard und Planung

Umgang mit Erkrankungen in der Badplanung

- Die häufigsten Erkrankungen die uns in der Beratung begegnen
- Was ist bei der Badplanung zu beachten?
- Bäder ohne Barrieren: Balance zwischen Mut, Design und Komfort

Licht im Bad _Kompakt

- Grundlagen Licht
- Die Lichtplanung
- Die Schutzzonen
- Lichtbereiche im Badezimmer
- Das 3x3 der Lichtplanung
- Spektakuläre Lichtinszenierungen einfach eingeplant

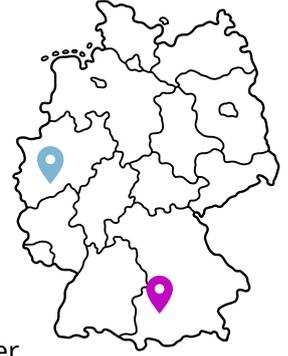
Out of the Box - Badplanung & Badverkauf für Profis

Hiermit melde ich mich/uns verbindlich zum Seminar "Out of the Box" an.

Teilnahmegebühr: 950,- € pro Teilnehmer zzgl. MwSt.

26.-27.02.26 - Geno Hotel, Forsbach (bei Köln)

11.-12.06.26 - Hotel Sonne, Neuendettelsau (bei Nürnberg)



In der Seminargebühr ist ein umfangreiches Handout, die innovative Bad-Beratungsbox sowie die Verpflegung inkl. Abendessen am ersten Seminartag enthalten.

Hotelübernachtung Forsbach (bei Köln)

92,- € pro Nacht im Einzelzimmer

Hotelübernachtung Forst

121,- € pro Nacht im Einzelzimmer

Ich benötige eine Hotelübernachtung:

am Vortag des Seminares

zwischen Seminartag 1 und 2

DEINE KONTAKTDATEN:

Firma Adresse Ort	
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	

Ort / Datum

Unterschrift / Stempel

Deine Anmeldung schicke einfach unterschrieben an:

info@deincreativlab.de

WEITERE INFORMATIONEN:

Nach Deiner Anmeldung erhältst Du eine kurze Bestätigung. Zwei Wochen vor dem Seminartermin folgt eine Mail mit allen weiteren Informationen zum Hotel, den Seminarzeiten etc.

Solltest Du Fragen haben spreche uns gerne jederzeit an.

DAS KLEINGEDRUCKTE:

Eine Stornierung ist bis 12 Wochen vor dem Seminar kostenfrei möglich. Bei späterer Stornierung werden 75% der Seminargebühr berechnet. Bei Stornierung innerhalb von 14 Tagen vor dem Seminar wird die gesamte Seminargebühr berechnet. Die Rechnungsstellung erfolgt 6 Wochen vor dem Seminar. Die Übernachtungskosten sind direkt im Hotel zu zahlen.

Falls die Trainer durch Gründe, die sie nicht zu verantworten haben (z.B. Krankheit/Lockdown), verhindert sind, wird ein Nachholtermin vereinbart.

OUT OF THE BOX

ONLINE SEMINAR UND BERATUNGSBOX

MUT AUSBRUCH²

BADPLANUNG UND
BADVERKAUF MIT KONZEPT





Out of the Box – das Online-Seminar Badberatung, wann und wo es für dich passt

Keine Zeit für ein Präsenzseminar? Kein Problem!

Mit dem Onlinekurs holst du dir die Inhalte ganz einfach nach Hause – flexibel, praxisnah und sofort umsetzbar.

In über 11 Stunden Videomaterial erwarten dich alle Module rund um die innovative Bad-Beratungsbox – von der emotionalen Kundenansprache über die Budgetklärung bis hin zu Farbgestaltung, Lichtplanung und barrierefreien Bädern.

Lerne in deinem Tempo, wo und wann du möchtest – und bring deine Badberatung auf ein neues Level.

Das Online-Seminar ist jederzeit buchbar unter:

www.deincreativlab.de

So funktioniert's:

Nach der Buchung auf unserer Website erhältst du sofort Zugriff auf alle 9 Online-Seminarmodule. Die hochwertige Bad-Beratungsbox wird dir innerhalb von 2–3 Tagen bequem per Post zugeschickt.

Alles, was du brauchst – direkt bei dir zu Hause!



MACHE DEINE KUNDEN ZU FANS

**BADPLANUNG
& BADVERKAUF
MIT KONZEPT &
EMOTION**

*Business-Knigge,
Workflow & Co.*

Dein
CREATIV
Lab

DEINCREATIVLAB.DE



Wie mache ich meine Kunden zu Fans?

Was ist der Unterschied zwischen Kunden und Fans?

Warum solltest Du besser Fans als Kunden haben?

Nichts Großes wurde jemals ohne Begeisterung vollbracht. Dieses Zitat des Philosophen Ralph Waldo Emerson ist der Leitspruch für dieses außergewöhnliche Seminar.

In diesen beiden Seminartagen beschäftigen wir uns intensiv mit der Kundenbeziehung. Angefangen beim Business-Knigge über den Workflow bis hin zu einzigartigen Verkaufswerkzeugen.

In der entspannten Atmosphäre einer kleiner Seminargruppe werden die Themen persönlicher Auftritt und optimierter Workflow ausgiebig beleuchtet.

Dieses Seminar richtet sich an alle Badplaner und Badverkäufer im Handwerk und Handel unabhängig ob eine eigene Ausstellung vorhanden ist oder nicht.

Der Austausch mit Kolleginnen und Kollegen aus ganz Deutschland sowie die Auseinandersetzung mit dem Kunden und dem Verkaufsprozess machen dieses Seminar zu einem Highlight für jeden Badverkäufer.

Jeder Teilnehmer erhält ein umfangreiches Handout sowie die innovative Bad-Beratungsbox.

MACHE DEINE
KUNDEN ZU FANS

Dein
CREATIV
Lab

AGENDA

Raus aus Deiner Komfortzone

- Verlasse Deine Komfortzone denn Dein Kunde macht das auch!
- Ängste bei Dir und Deinem Kunden erkennen und überwinden.

Business Knigge & Körpersprache

- Business Knigge - der merk_würdige Auftritt
- Einstieg in die Körpersprache
- Wirkung auf den Kunden
- Kleider machen Leute
- Kleidung und deren Wirkung

Vom Kunden zum Fan

- Was passiert wenn Du Deinen Kunden in den Mittelpunkt stellst?
- Welche Erwartungen haben Deine Kunden?
- Wer ist mein Kunde und wie erkenne ich unterschiedliche Kundentypen?
- Kennst Du Deinen Traumkunden? Wie gewinnst Du diesen für Dich?
- Emotionaler Badverkauf durch Storytelling

Der emotionale Workflow

- optimierter Workflow: vom ersten Kontakt bis zum Auftrag
- Kundenbegeisterung durch Professionalität und Emotion

Diskussion Preis

- Budgetabstimmung mit dem Kunden mit der innovativen Beratungsbox
- Workshop: budgetorientierte Badplanung

Bedarfsanalyse²

- Was ist eine Bedarfsanalyse?
- Welche Informationen benötigst Du vom Kunden um ein individuelles Bad planen zu können?
- Wie fragst Du nach Erkrankungen & Co. ohne Deinen Kunden zu verletzen?

Mache Deine Kunden zu Fans

Hiermit melde ich mich/uns verbindlich zum Seminar "Mache Deine Kunden zu Fans" an.

Teilnahmegebühr: 950,- € pro Teilnehmer zzgl. MwSt.

09.-10.10.25 - Forum 26, Rödinghausen (bei Osnabrück)

18.-19.02.26 - Panoramahotel, Waldenburg (bei Heilbronn)

29.-30.10.26 - Geno Hotel, Forsbach (bei Köln)

In der Seminargebühr ist ein umfangreiches Handout, die innovative Bad-Beratungsbox sowie die Verpflegung inkl. Abendessen am ersten Seminartag enthalten.

Hotelübernachtung Rödinghausen

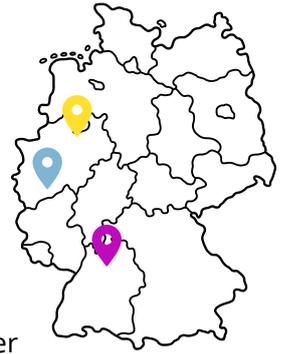
120,- € pro Nacht im Einzelzimmer

Hotelübernachtung Waldenburg

113,- € pro Nacht im Einzelzimmer

Hotelübernachtung Forsbach

92,- € pro Nacht im Einzelzimmer



Ich benötige eine Hotelübernachtung:

am Vortag des Seminares

zwischen Seminartag 1 und 2

DEINE KONTAKTDATEN:

Firma Adresse Ort	
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	

Ort / Datum

Unterschrift / Stempel

Deine Anmeldung schicke einfach unterschrieben an:
info@deincreativlab.de

WEITERE INFORMATIONEN:

Nach Deiner Anmeldung erhältst Du eine kurze Bestätigung. Zwei Wochen vor dem Seminartermin folgt eine Mail mit allen weiteren Informationen zum Hotel, den Seminarzeiten etc. Solltest Du Fragen haben spreche uns gerne jederzeit an.

DAS KLEINGEDRUCKTE:

Eine Stornierung ist bis 12 Wochen vor dem Seminar kostenfrei möglich. Bei späterer Stornierung werden 75% der Seminargebühr berechnet. Bei Stornierung innerhalb von 14 Tagen vor dem Seminar wird die gesamte Seminargebühr berechnet. Die Rechnungsstellung erfolgt 6 Wochen vor dem Seminar. Die Übernachtungskosten sind direkt im Hotel zu zahlen.

Falls die Trainer durch Gründe, die sie nicht zu verantworten haben (z.B. Krankheit/Lockdown), verhindert sind, wird ein Nachholtermin vereinbart.

Schwierige Räume, Starke Konzepte

HERAUSFORDERNDE RÄUME MEISTERN.
KLEINE BÄDER, DACHSCHRÄGEN & CO.

Lichtplanung intensiv





**SCHWIERIGE RÄUME -
STARKE KONZEPTE**



Dein
CREATIV
Labs

**LICHTPLANUNG
INTENSIV**

Herausfordernde Räume meistern. Kleine Bäder, Dachschrägen & Co. LICHTPLANUNG intensiv

Die Kunst, Räume mit schwierigen Grundrissen, Dachschrägen und sehr kleinen Grundrissen zu planen, ist groß. In diesem Seminar bekommst du einen Einblick, was du bei der Planung solcher kleinen Bäder beachten musst und wie du deine Kunden mit außergewöhnlichen Konzepten begeistern kannst.

Mit einem hohen Anteil an praktischen Workshops erhältst Du an diesem Tag wichtige Impulse für den Umgang mit schwierigen Räumen.

Im zweiten Teil des Seminars dreht sich alles um das Thema Licht.

Die Beleuchtung im Bad wird oft unterschätzt, doch wir sind fest davon überzeugt, dass wir viel mehr aus dem Bad herausholen können. Mit einem gut geplanten Lichtkonzept kann das Badezimmer völlig anders in Szene gesetzt werden und eine ganz neue Atmosphäre entstehen lassen.

Sichere dir jetzt deinen Platz und tauche mit uns ein in die Welt der Planung und Beleuchtung!

Wir freuen uns darauf, dich bei unserem Seminar begrüßen zu dürfen und gemeinsam neue Möglichkeiten für die Badgestaltung zu erkunden.



SCHWIERIGE RÄUME - STARKE KONZEPTE



LICHTPLANUNG INTENSIV

AGENDA

Tag 1: Schwierige Räume - Starke Konzepte

- Kleine Bäder - Groß geplant
- Tipps & Tricks für die Planung von kleinen Bädern
- Workshop: Kleine Bäder planen
- Bäder mit Dachschrägen gestalten
- Workshop: Planung eines Dachschrägen-Bades
- Analyse der Badplanungen aus den Workshops

Tag 2: Lichtplanung intensiv

- Die Wirkung von Licht
- Das 1x1 der Lichttechnik
- Grundlagen Licht

Die Lichtplanung

- Die Schutzzonen
- Lichtbereiche im Badezimmer
- 10 Tipps für die perfekte Beleuchtung
- Workshop: Lichtplanung
- Das 3x3 der Lichtplanung
- Beleuchtung von Bädern mit Dachschrägen
- Spektakuläre Lichtinszenierungen einfach eingeplant
- Ausgewählte Produkte und Hersteller

- Workshop: Lichtplanung für ein eigenes, aktuellen Projektes

Schwierige Räume - Starke Konzepte Lichtplanung intensiv

Hiermit melde ich mich/uns verbindlich zum Bad- und Lichtplanungs-Seminar an.

Teilnahmegebühr: 950,- € pro Teilnehmer zzgl. MwSt.

 18.-19.11.25 - Forum 26, Rödinghausen (bei Osnabrück)

 28.-29.05.26 - Seehotel, Forst (bei Karlsruhe)

 24.-25.11.26 - Elaya Hotel, Augsburg



In der Seminargebühr ist ein umfangreiches Handout sowie die Verpflegung inkl. Abendessen am ersten Seminartag enthalten.

Hotelübernachtung Rödinghausen 120,- € pro Nacht im Einzelzimmer

Hotelübernachtung Forst 119,- € pro Nacht im Einzelzimmer

Hotelübernachtung Augsburg 129,- € pro Nacht im Einzelzimmer

Ich benötige eine Hotelübernachtung:

am Vortag des Seminares

zwischen Seminartag 1 und 2

DEINE KONTAKTDATEN:

Firma Adresse Ort	
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	

Ort / Datum

Unterschrift / Stempel

Deine Anmeldung schicke einfach unterschrieben an:
info@deincreativlab.de

WEITERE INFORMATIONEN:

Nach Deiner Anmeldung erhältst Du eine kurze Bestätigung. Zwei Wochen vor dem Seminartermin folgt eine Mail mit allen weiteren Informationen zum Hotel, den Seminarzeiten etc.

Solltest Du Fragen haben spreche uns gerne jederzeit an.

DAS KLEINGEDRUCKTE:

Eine Stornierung ist bis 12 Wochen vor dem Seminar kostenfrei möglich. Bei späterer Stornierung werden 75% der Seminargebühr berechnet. Bei Stornierung innerhalb von 14 Tagen vor dem Seminar wird die gesamte Seminargebühr berechnet. Die Rechnungsstellung erfolgt 6 Wochen vor dem Seminar. Die Übernachtungskosten sind direkt im Hotel zu zahlen.

Falls die Trainer durch Gründe, die sie nicht zu verantworten haben (z.B. Krankheit/Lockdown), verhindert sind, wird ein Nachholtermin vereinbart.

WERDE ZUM
TRENDSCOUT

**MILANO
DESIGN
WEEK
2026**

Messe "Salone del Mobile":
23.-25. April 2026

Trendworkshop:
19. Mai 2026

Dein **CREATIV** *Lab*

DEINCREATIVLAB.DE

MILANO 2026

Dein **CREATIV** Labs

GEMEINSAME REISE ZUR MESSE "SALONE DEL MOBILE"
MIT ANSCHLIESSENDEM TREND-WORKSHOP

Trendscout & Messebesuch Mailand 2026

Salone del Mobile – das Design-Highlight in Mailand inspiriert längst nicht mehr nur das Möbeldesign, sondern auch die Badbranche. Nach dem erfolgreichen Auftakt 2024 geht unser gemeinsamer Messebesuch 2026 in die nächste Runde.

Begleite uns zur spannendsten Designmesse Europas und entdecke Showrooms, Pop-up-Stores und Messestände, lange bevor Trends im Mainstream ankommen. In kleinen Gruppen tauschen wir uns direkt vor Ort aus und sammeln Inspirationen für deine nächsten Projekte.

Vorab gibt's ein kurzes Zoom-Meeting zur Vorbereitung, nach der Messe folgt ein ganztägiger Trend-Workshop: Gemeinsam analysieren wir die Eindrücke, erstellen Moodboards und entwickeln erste Planungsideen.

Als Teilnehmer erhältst Du ein umfassendes Trendbuch mit allen Ergebnissen.

Die Anreise und Unterkunft organisierst Du individuell – wir unterstützen Dich gern mit Tipps.

**Lust auf Design, Austausch und kreative Energie?
Dann sei dabei – wir freuen uns auf Dich!**

01

13. April 2026

17.00-18.00 Uhr

Zoom-Meeting

- **erstes Kennenlernen aller Teilnehmer**
- **Einstimmung auf die Messe**
- **Organisatorisches**

Falls Du an diesem Termin nicht teilnehmen kannst, erhältst Du eine Aufzeichnung des Zoom-Meetings.

02

23.-25. April 2026

Mailand

23.04.2026

- **Anreise**
- **Gemeinsames Abendessen**

24.04.2026 - Messetag

- **Messebesuch mit Standempfehlungen und zwei gemeinsamen Treffpunkten**
- **ab 18.00 Uhr Brera Design District**
- **Gemeinsames Abendessen**

25.04.2026 - Milan Design Week

- **Besuch der Showrooms ausgewählter Marken**
- **zwei Treffpunkte in Showrooms**
- **Gemeinsames Abendessen und Messeparty**

- **Abreise (Wir empfehlen Dir erst am Sonntag abzureisen)**

03

19. Mai 26

9.00-17.00 Uhr

Elfershausen (zentral gelegen zwischen Würzburg & Fulda)

- **Trend-Workshop-Tag**
- **Erfahrungsaustausch**
- **praktische Umsetzung der Messtrends in Badplanungen**

Hiermit melde ich mich/uns verbindlich zum gemeinsamen Messe-Besuch in Mailand und anschließendem Trend-Workshop an.

Teilnahmegebühr: 1.490,- € pro Teilnehmer

490,- € pro Begleitperson

Als Begleitpersonen gelten Partner, die die Reise begleiten ohne am anschließenden Workshop teilzunehmen. Pro Teilnehmer kann maximal eine Begleitperson mitreisen.

In der Teilnahmegebühr sind folgende Leistungen enthalten:

- umfangreicher Messe-Guide
- Organisation vor Ort mit verschiedenen Treffpunkten
- Besuch des Brera-Design-Distriktes mit den Top Marken Showrooms
- Eintrittskarte zur Messe (Wert ca. 65,-€)
- Trend-Workshop am 19.05.26 in Elfershausen incl. Verpflegung
- Umfangreiches Trendbuch mit Trend-Boards und Trend-Planungen

Die An- und Abreise sowie eine Übernachtungsmöglichkeit muss selbständig organisiert werden und ist nicht in der Teilnahmegebühr enthalten. Die Kosten für Verpflegung in Mailand sind nicht in der Teilnahmegebühr enthalten.

Firma Adresse Ort			
Teilnehmer Vorname Name E-Mail			
Teilnehmer Vorname Name E-Mail	bitte ankreuzen	<input type="checkbox"/>	Teilnehmer
		<input type="checkbox"/>	Begleitperson

Ort / Datum

Unterschrift / Stempel

Schicke Deine unterschriebene Anmeldung per Mail an info@deincreativlab.de

Die Teilnehmerzahl ist begrenzt, die Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt. Eine Stornierung ist bis 12 Wochen vor der Messe kostenfrei möglich. Bei späterer Stornierung werden 75% der Teilnahmegebühr berechnet. Bei Stornierung innerhalb von 6 Wochen vor der Messe wird die gesamte Seminargebühr berechnet. Die Rechnungsstellung erfolgt 6 Wochen vor der Messe. Eventuelle Übernachtungskosten beim Trend-Workshop sind direkt im Hotel zu zahlen.

Falls die Messe durch Gründe, die die wir nicht zu verantworten haben (z.B. Lockdown), abgesagt wird, wird die Teilnahmegebühr erstattet. Sämtliche Kosten und Risiken der An- und Abreise sowie der Übernachtung liegen bei den Teilnehmern, die Veranstalter sind von jeglicher Haftung ausgeschlossen.

Anmeldung Trendworkshop

 **19.05.2026 - Elfershausen - Hotel Ullrich**
9.00 - 17.00 Uhr

Ich benötige ein Hotelzimmer. 18.-19.05.24 | 82,- €/Nacht
Hotel Ullrich, Elfershausen

Ich benötige kein Hotelzimmer



Die Seminargebühr für den Trendworkshop, ein umfangreiches Handout sowie die Verpflegung am Seminartag sind in der Teilnahmegebühr enthalten. Der Trendworkshop kann nicht unabhängig vom Messebesuch gebucht werden. Die Übernachtungskosten sind vor Ort im Hotel zu zahlen.

Firma	
Teilnehmer Vorname Name	
Teilnehmer Vorname Name	

Bitte schicke diese Seite zusammen mit der Anmeldung an info@deincreativlab.de

Monteure als Erfolgsfaktor!



Kompetenz
Auftreten
Kundenzufriedenheit

Dein
CREATIV
Lab

DEINCREATIVLAB.DE



Monteure als Erfolgsfaktor!

Eintägiges Praxis-Seminar für Monteure im SHK-Handwerk

Monteure als Erfolgsfaktor – Mit Auftreten & Kommunikation überzeugen

Monteure sind täglich im direkten Kontakt mit Kunden und prägen maßgeblich das Image des Unternehmens. In diesem praxisnahen Seminar geht es darum, wie Monteure durch professionelles Auftreten, souveräne Kommunikation und kundenorientiertes Handeln zum Unternehmenserfolg beitragen.

In interaktiven Workshops erarbeiten wir gemeinsam, wie der erste Eindruck überzeugt, Zusatzverkäufe ohne aufdringliches Verkaufen funktionieren und wie sich auch in stressigen Situationen Kunden begeistern lassen. Zudem geht es um den richtigen Umgang mit Beschwerden, die Bedeutung von Teamarbeit und effiziente Kommunikation auf der Baustelle.

Durch viele praktische Übungen und den direkten Austausch lernen die Teilnehmer, wie sie mit kleinen Veränderungen große Wirkung erzielen können. Am Ende des Tages nehmen sie wertvolle Tipps mit, die sie sofort im Arbeitsalltag umsetzen können – für mehr Erfolg und zufriedene Kunden!



Ziel des Seminars:

Monteure sind das Aushängeschild jedes SHK-Betriebs. In diesem Seminar erfahren sie, wie sie durch professionelles Auftreten, sicheres Verkaufen und kundenorientiertes Handeln nicht nur die Kundenzufriedenheit steigern, sondern auch aktiv zum Unternehmenserfolg beitragen.



Monteure als Erfolgsfaktor!

09:00 – 09:30 | Begrüßung & Vorstellung

Bedeutung des Monteurs für das Unternehmensimage
Erwartungen der Kunden an einen Fachhandwerker
Was ist Dir wichtig, wenn Handwerker zu Dir nach Hause kommen?

09:30 – 10:30 | Der erste Eindruck zählt – Professionelles Auftreten

Körpersprache, Erscheinungsbild & Kommunikation
Pünktlichkeit & Zuverlässigkeit als Erfolgsfaktor

10:30 – 10:45 | Kaffeepause

10:45 – 12:00 | Verkaufen ohne zu verkaufen – Zusatzverkäufe & Beratung

Wie erkenne ich Kundenbedürfnisse?
Wie reagiere ich auf unterschiedliche Kundentypen?
Empfehlungen aussprechen & Zusatzprodukte platzieren
Preisbewusstsein & Mehrwert vermitteln

12:00 – 12:45 | Mittagspause

12:45 – 14:30 | Kunden begeistern & Beschwerden souverän meistern

Mit Freundlichkeit punkten – auch in stressigen Situationen
Die 5 häufigsten Kundenbeschwerden und wie man sie löst
Tipps für eine langfristige Kundenbindung

14:30 – 14:45 | Kaffeepause

14:45 – 16:30 | Teamarbeit & Kommunikation auf der Baustelle

Effiziente Zusammenarbeit zwischen Monteuren und anderen Gewerken verbessern
Feedback-Runde & Praxistipps für den Alltag

16:30 – 17:00 | Abschluss & Fragerunde

Offene Fragen & Erfahrungsaustausch



DEINE ANMELDUNG:

Hiermit melde ich ____ Teilnehmer verbindlich zum Monteurtraining an.

- 02.09.25 - Mein Schlosshotel, Frankfurter-Str. 9, **63150 Heusenstamm**
- 11.11.25 - Forum 26, Industriestraße 58, **32289 Rödinghausen**
- 12.11.25 - Forum 26, Industriestraße 58, **32289 Rödinghausen**
- 21.01.26 - repaBAD GmbH, Bosslerstraße 13-15, **73240 Wendlingen**
- 22.01.26 - repaBAD GmbH, Bosslerstraße 13-15, **73240 Wendlingen**
- 23.03.26 - HSK Duschkabinenbau KG, Zum Hohlen Morgen 22, **59939 Olsberg**
- 24.03.26 - HSK Duschkabinenbau KG, Zum Hohlen Morgen 22, **59939 Olsberg**
- 31.03.26 - Mauersberger GmbH, Am Gründel 4, 09423 Gelenau



Teilnahmegebühr: 349,- € pro Teilnehmer zzgl. MwSt.

In der Seminargebühr ist ein umfangreiches Handout sowie die Verpflegung enthalten.

Seminarzeiten: 9:00 - 17:00 Uhr

DAS KLEINGEDRUCKTE:

Eine Stornierung ist bis 8 Wochen vor dem Seminar kostenfrei möglich. Bei späterer Stornierung werden 75% der Seminargebühr berechnet. Bei Stornierung innerhalb von 14 Tagen vor dem Seminar wird die gesamte Seminargebühr berechnet. Die Rechnungsstellung erfolgt 4 Wochen vor dem Seminar. Die Übernachtungskosten sind direkt im Hotel zu zahlen.

Falls die Trainer durch Gründe, die sie nicht zu verantworten haben (z.B. Krankheit/Lockdown), verhindert sind, wird ein Nachholtermin vereinbart.

DEINE KONTAKTDATEN:

Firma	
Adresse	
Ort	
Teilnehmer	
Vorname Name	
E-Mail	
Teilnehmer	
Vorname Name	
E-Mail	

Ort / Datum

Unterschrift / Stempel

Deine Anmeldung schicke einfach unterschrieben per Mail an info@deincreativlab.de

Kreativ, charmant – und perfekt für die Ausstellung:

Die tierisch tollen Ausmalbücher von Dein Creativ Lab

Ob im Badstudio, im Wartebereich oder auf Veranstaltungen – unsere liebevoll gestalteten Ausmalbücher sind die ideale Lösung, um Kinder sinnvoll zu beschäftigen und Eltern eine entspannte Beratung zu ermöglichen. Was mit dem ersten Buch „Tiere im Bad“ begann, ist mittlerweile eine kleine, kreative Buchreihe geworden.

Die tierischen Titel im Überblick:

- Tiere im Bad
- Tierische Handwerker
- Tiere beim Friseur
- Tiere im Restaurant

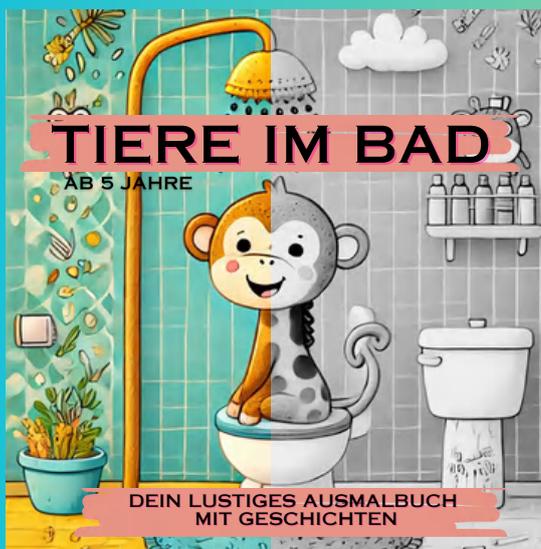
Die Idee zu den Geschichten entstand aus echten Erlebnissen im Beratungsalltag – mit dem Ziel, kleine Besucher auf charmante Weise zu begleiten und gleichzeitig eure Ausstellung noch familienfreundlicher zu machen.

Euer persönliches Werbemittel:

Alle Bücher lassen sich individuell anpassen – mit eurem Logo auf Vorder- und Rückseite sowie zwei frei gestaltbaren Innenseiten. Ob für Werbung, Kontaktdaten oder Stellenanzeigen: So wird aus einem Malbuch ein sympathisches, wirkungsvolles Marketingtool.

Vielseitig einsetzbar:

Setzt die Bücher in eurer Ausstellung, auf Messen, in Kindergärten oder bei Events ein – und schafft eine entspannte Atmosphäre, die Groß und Klein begeistert!



AUSMALBÜCHER

MIT GESCHICHTEN AB 5 JAHRE

Dein
CREATIV
Lab



BESCHREIBUNG

Wir individualisieren dein Ausmalbuch und integrieren dein Logo auf der Vorder- und Rückseite. Du hast die Möglichkeit, die erste Seite mit einem individuellen Text zu versehen. Auf der letzten Seite des Ausmalbuches platzieren wir Deine Firmenadresse und Kontaktdaten. Das Buch hat ein Format von 21x21 cm und umfasst 48 Seiten. Im Ausmalbuch für Kinder ab 5 Jahren erleben die Kinder lustige Geschichten von Tieren im Badezimmer mit den passenden Ausmalbildern.

Firma

Name

Straße

PLZ Ort

Unterschrift / Stempel

DEINE BESTELLUNG

Hiermit bestelle ich das Ausmalbuch mit Geschichten.
Buchtitel und Anzahl bitte ankreuzen.



Tiere im Bad



Tiere beim Friseur



Tierische Handwerker



Tiere im Restaurant



25 St. | € 9,90 pro Stück



350 St. | € 5,50 pro Stück



50 St. | € 9,90 pro Stück



400 St. | € 5,50 pro Stück



75 St. | € 9,90 pro Stück



450 St. | € 5,50 pro Stück



100 St. | € 9,90 pro Stück



500 St. | € 5,00 pro Stück



150 St. | € 7,50 pro Stück



750 St. | € 4,50 pro Stück



200 St. | € 6,50 pro Stück



1000 St. | € 4,00 pro Stück



250 St. | € 6,50 pro Stück



1500 St. | € 3,50 pro Stück



300 St. | € 6,50 pro Stück

alle Preise zzgl. 7% MwSt.

Nach Deiner Bestellung erhältst Du eine Rechnung.
Nach Zahlungseingang geben wir den Druck in Auftrag.

**Deine Bestellung schicke einfach an: info@deincreativlab.de
oder bestelle die Bücher ganz einfach online auf deincreativlab.de**

Dein

UNABHÄNGIG | INDIVIDUELL | EINZIGARTIG

CREATIV

Lab



**Wir freuen
uns auf Dich.**

